

TEC 経営セミナー報告！

11月14日、西日暮里のビルメンテナンス会館に於いて、今期事業である経営に関するセミナーを開催しました！

昨年は組合員、賛助会員を対象に開催しておりました経営セミナーですが、今期は広く同業や一般の方々を対象としての開催です。

「ガラス・外装・床清掃 etc…ビルのメンテナンスに関する仕事はある。食うに困らない。しかし、将来性は不透明…」多くの会社の実態ではないでしょうか。

「今までだってピンチはあった。でもなんとか切り抜けてきた。だから今後も絶対大丈夫！ とは言いきれない…」多くの経営者の本心？ではないでしょうか。幸い、今は順調であれば、余裕があるいまのうちに将来を考ええみませんか？「いや、なんとかしなければならぬ」と感じているのであれば、この機会に経営を見直しては如何でしょうか？当セミナーは、一社一社が“いい会社”になり、業界全体のイメージを格段に向上させるための勉強会です。



現状打破！ 魅力ある人、仕事、会社を目指す勉強会“いい人”を増やし、“いい仕事”を増やすことで“いい会社”になろう！

“10年後、勝ち残っている会社、10年後、消えている会社、あなたの会社はどちらですか？”

熱弁をふるうのは、言わずと知れた“お客が増えるプロダクション代表 村上 透”先生です。





今回のセミナーは 60 名ものご参加を頂きました。そして、終始和やかにそして、含蓄に富む講師の講義、巧みな話術と蓄積された情報から参加された皆さまも非常に熱心に聞き入っていらっしゃいました。

講義内容は次の通りです。

- ① 5年後の売上高を読めますか。10年後は読めますか。
- ② 後継者を決めましたか。自分の代でたたみますか。
- ③ 後継者を育成していますか。自然に育つのを待ちますか。
- ④ 元請け、親会社の将来性はまったく問題ありませんか。わかりませんか。
- ⑤ 突然の契約解除をどう乗り越えますか。契約解除はあり得ませんか。
- ⑥ 直接契約を増やしたいですか。現状が理想の状態ですか。
- ⑦ ほしい人材を採用していますか。採用はあきらめていますか。

等々

以下に講師のプロフィールを紹介します。

お客が増える★プロダクション 村上透プロフィール



1961年、北海道の帯広市生まれ。積水ハウスに入社後、変わった上司と出会ったため全国最下位と最優秀新人賞の両方を経験。経営雑誌の出版社に転職、14年にわたり社長取材。自らインタビュー記事を書きまくる。伸びる会社とつぶれる会社の違いに気づく。好不況にかかわらず継続的に業績を向上させる経営のやり方がわかる。これまでの社長取材は約900人。お客を

増やし続ける戦略と戦術のパターンを確信。「あんた、これしかできんのやから」と竹田陽一先生に言われ、独立。日本で唯一のお客が増える詳細事例レポート『お客が増える！』の取材、執筆、レポート販売、セミナーを継続中。つい最近、沖縄へ移住。

村上先生の URL です。ご興味のある方は、今すぐアクセス！

<http://www.okyakugafueru.com/>

今後も TEC は、組合事業としてセミナーを開催していく予定です。ご興味のある方は組合まで問い合わせください！